



コストコ仕入は飽和した!?
価格競争の激しいコストコで利
益を出す手法は!?

～コストコは優良仕入先～

いため

■推奨環境■

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の Adobe Reader を無料でダウンロードしてください。

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

■著作権について■

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権は いため に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートのご利用は自己責任でお願いします。このレポートの利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

目次



■推奨環境■.....	- 1 -
■著作権について■	- 2 -
第1章 「コストコ」ってどんなお店？	- 6 -
第2章 コストコ仕入のデメリットは.....	- 9 -
第3章 コストコで仕入れはできないのか!?	- 11 -
第4章 コストコで仕入れをするためには... ..	- 12 -
第5章 価格が戻る商品の見極めは... ..	- 15 -
■おわりに■.....	- 16 -
■自己紹介■.....	- 18 -
■発行者情報■.....	- 18 -

■はじめに■



この度は無料レポートをダウンロードいただきありがとうございます。
ます。

いため と申します。

詳しい自己紹介はこちらに記載しておりますのでよろしければ
ご覧になってください。

<http://itame35.com/2016/01/14/zakki-34/>

☆ いため せどり歴 ☆

2014 年にサラリーマンをしながら副業で「せどり」を開始

当時は中古 CD をメインに仕入を行い色々な可能性を求め徐々に多ジャンルヘシフト。

色々と模索していく中で「ジャンク品」に手ごたえを感じジャンク品をメイン商材に決める。

ジャンク品メインで安定した利益を叩き出せるようになり自分なりのノウハウを構築する

ジャンク以外のノウハウを構築するべく新品の薄利多売路線ヘシフトする

2015 年に手ごたえを感じ会社を退職、法人会社を設立する。

現在は常に変化し続ける「せどり業界」について日々研究を重ねる

今回のレポートはせどらー大好き…

「コストコ」

の仕入について解説していきたいと思います。

こちらのお店は大量仕入れが可能なため、せどらーが大好きでコストコ商品の出品者が急増し価格競争がえげつないことになってます…。

そんな現在のコストコ状況について書いていこうと思います。

第1章 「コストコ」ってどんなお店？

コストコについてはロゴにある「WHOLESEL」と書いてある通り...

「卸売り」

に力を入れているお店です。

なので業者買い歓迎のお店です。^^

その為...

- ・JANを隠しているインスタコードを「カリカリ」する必要がない
- ・店員に隠れてこそこそバーコードリーダーを当てる必要がない
- ・購入数量を気にせずガッツリ縦積み仕入が出来る

等のメリットがあるお店です。^^

具体的な例を挙げるとこの様にタププリと仕入れることが出来ます。↓

コストコ仕入は飽和した!?価格競争の激しいコストコで利益を出す手法は!?

～コストコは優良仕入先～



コストコ仕入は飽和した!?価格競争の激しいコストコで利益を出す手法は!?

～コストコは優良仕入先～



第2章 コストコ仕入のデメリットは…

コストコは新品商品をほぼ無限に仕入れることが可能なお店で、せどらーが大好きなお店となっています。

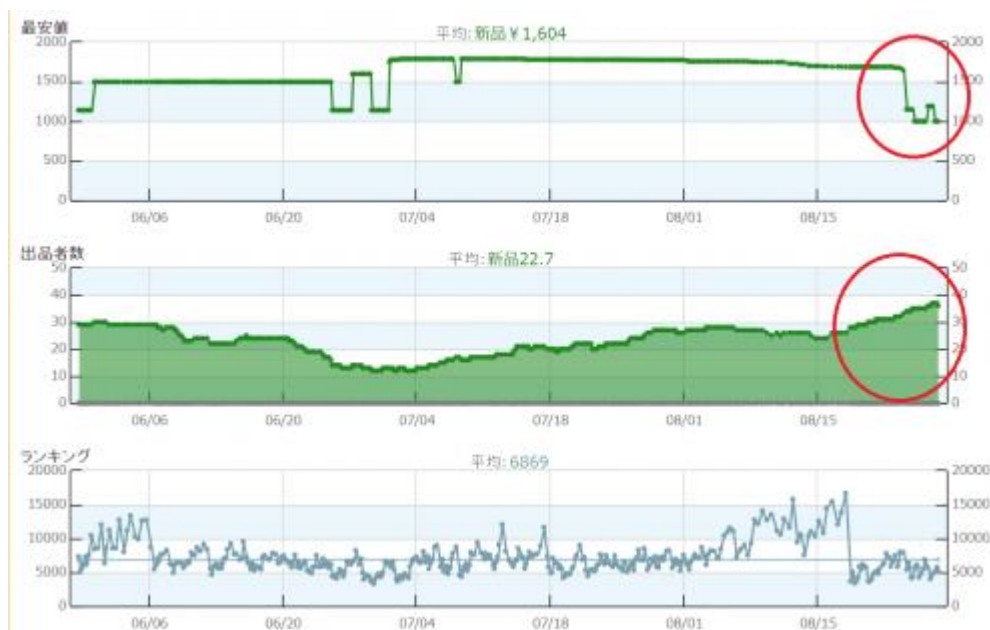
そんな せどらー大好き「コストコ」におけるデメリットは

- ・チェーン店のため仕入れ価格が皆同じ…
- ・誰でも大量に仕入れることが可能…
- ・基本的にセールは全国セール

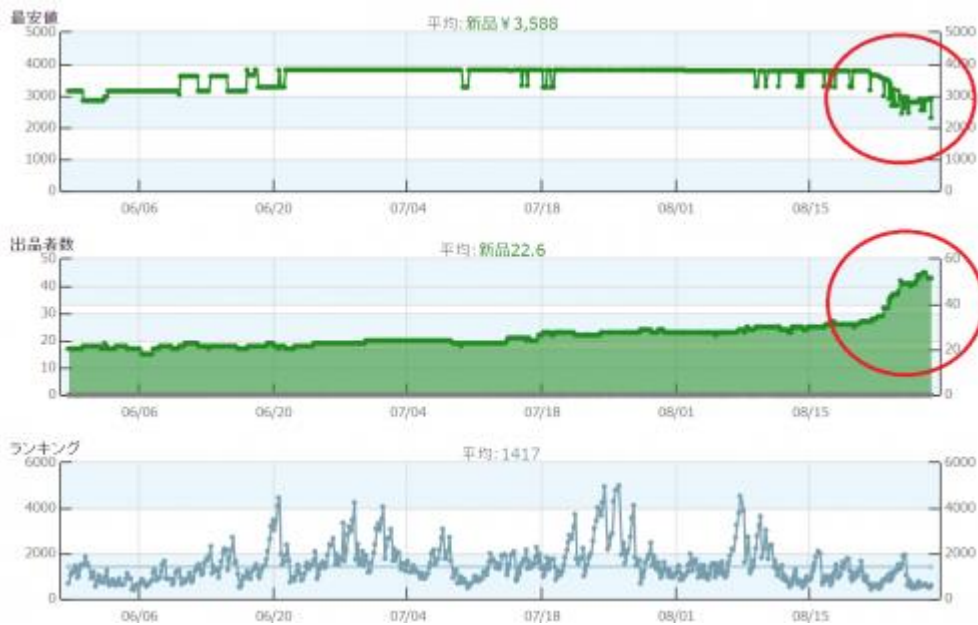
このようなデメリットがあります。

その為「セール品で安くなっていて利益がたくさん取れるぞ～」

とニヤニヤしながら仕入れた商品が…



～コストコは優良仕入先～



わかりやすい出品者増+値下がりでショックを受けることとなります...(^^;)

コストコの全国セール品は現状ほぼ同じような波形を描くこととなりますが...

こういった全国セール品は値下がるものとした前提で仕入れる必要があります。

考え方はトイザらスやヤマダ電機等の全国セールと全く同じです...(^^;)

第3章 コストコで仕入れはできないのか!?

コストコは仕入れがしやすいため参入障壁がやたらに低いです…

一昔前では…

「カークランド」を制する者はコストコを制す

と勝手に私が命名していましたが…

今ではそれも通用しません…(^_^;)

ちょっと検索しにくい海外コードのカークランド製品ですが

今では出品者増で激しい価格競争が繰り広げられています…

きびしいですね～

そんなコストコですが仕入れが出来ないかと言われれば…

答えはNOです。

現状私も仕入れ続けています。

第4章 コストコで仕入れをするためには…

コストコで安定した仕入れをするためには…

①通常価格で仕入れができる商品を見つける

②薄利多売で消耗品を中心にガンガン仕入れる

③セールで仕入れて寝かす

この3つのやり方をうまく使うことで価格競争の激しいコストコで仕入れることが可能となります。

まず①の通常価格で仕入れができる商品についてですが…

これについては泥臭く検索する必要があり、スキャンして出てこない商品（キーワード検索でしか出ない）が比較的仕入れしやすいものとなっています。

その為スキャンでヒットしない商品は必ずキーワード検索をかけるようにしましょう。

次に②薄利多売で消耗品を中心にガンガン仕入れる…

これについては利益率は完全無視の仕入となります。

～コストコは優良仕入先～

自己発送の送料差益を含む「僅かな利益」を大量の販売数によって「利益額」を積み上げるやり方です。

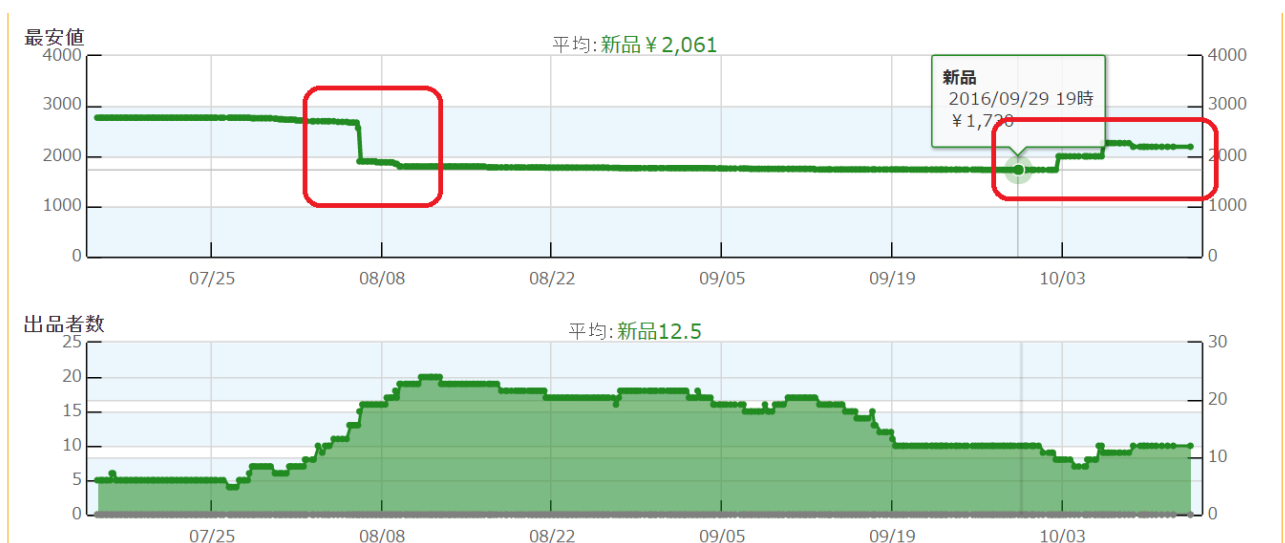
F B Aに送る場合でも送料を極限まで抑えてF B Aに送る送料を1商品当たり数円～タダ同然まで引き下げないと難しいやり方となります。

最後に③セールで仕入れて寝かす についてですが…

コストコのセール品はトイザらスやヤマダ電機の全国セール品と同じでエゲツナイ値下げ合戦が繰り広げられます。

しかし…商品によっては価格が戻るものがあります。

例えばこちら。↓



セールにより出品者急増+仕入れ値限界までの値下げ合戦が発生しています…(^_^;)

しかし…

しばらくすると価格が戻っていますよね。

売り時はこのタイミングとなります。^^

セールで仕入れて” 安売り合戦を高みの見物で様子を伺い” 価格が戻ったら出品する

安く仕入れて高く売る…

せどりの王道ですね～

現状私もこの「寝かせ」については結構意識して取り組んでいます。

ただ、この寝かせ戦法にもデメリットがあります。

それは…

商品を寝かせることでキャッシュフローが悪くなる

ということですね…(^^;)

第5章 価格が戻る商品の見極めは…

完全に見極めることはほぼ不可能ですが価格が戻りやすいものは…

「高回転商品」

ですね。

無意味な価格競争で一時的に価格が下がっていますが、本来なら相場価格でも普通に売れる商品なんです。

こういった商品は売り急いで安売りするのはもったいないです。

セールにより一時的に出品者が増えていますが、限界まで価格競争が起こっているためこれ以上出品者が増えず減る一方となります。

目先のカート価格だけ見ると安売りすることになるので、こういった需要(回転率)や出品者の増減を観察すると売り急いで利益を減らすことが少なくなります。

こういった「寝かせ」を取り入れることもコストコ仕入では有効な手法となります。

■おわりに■

最後まで読んでいただきありがとうございました。

いかがでしたか??

今回はコストコ仕入について発信したので中級～上級者には物足りなかったと思いますが、コストコ仕入で利益を上げられない方にとっては有効な手法だと思います。^^

コストコはライバル過多で価格競争が激しくなり「仕入れができない～」と嘆いている方も多いと思いますが、やり方次第ではまだまだ仕入れ先として十分に活用できる店舗となります。

仕入れが出来ないと嘆く前に今一度、自分の仕入れ方を見つめなおしてみてもはどうでしょうか…

コストコで仕入れができないと思っている方は検索の仕方が悪かったり、目先の価格しか見ていないのではないかと思います。

そう言った固定概念を外すと結構仕入れができる商品が見つかります。^^

諦めずにまず行動…コレですね。^^

☆今回レポートをお読みいただいた方へ☆

次回もレポートを作成する予定です。

詳細は「メルマガ」にて発信しますので是非メルマガの登録をお願いいたします。^^

メルマガはこちら

[お金は欲しいけど辛いのは嫌…マイペースで「ゆる～く稼ぐ」為のメルマガ](#)

■自己紹介■

◆ ハンドルネーム：いため

◆ 自己紹介 URL：<http://itame35.com/2016/01/14/zakki-34/>



■発行者情報■

◆ 発行責任者：いため

◆ メールアドレス

itamerumaga03@gmail.com

➤ このレポートへのご意見、ご感想をお聞かせください。

◆ メインブログ：「[スロッターいための不労所得生活](#)」

メルマガ：「[お金は欲しいけど辛いのは嫌…マイペースで「ゆる～く稼ぐ」
為のメルマガ](#)」